新規事業のトリセツ 2027

～新規事業を加速させ、成功に導く道標～

－講　師－　Alpha Marketing Corporation　代表　新井　一聡　氏

日　時　**2027 年１月１３日（水）**　午後１時～５時
受講方法　会場受講／ライブ配信／アーカイブ配信（２週間、何度でもご視聴可）
会　場　SSK セミナールーム　東京都港区西新橋２－６－２　ザイマックス西新橋ビル4F

［重点講義内容］

AI をはじめとする技術革新、国際情勢、経済指標など、企業を取り巻く経営環境の変化は日々加速を続けています。自らの変革を掲げ、新規事業に取り組んだものの、どのように進めればよいのか分からず苦労しているというご相談が絶えません。理由は明確であり、極端な人材不足です。そもそも新規事業の正しいやり方を教えられた方など殆んどいないというのが実情です。新規事業を戦略的、継続的に創出している企業は上場企業といえども 10%もありません。企業全体でみれば 0.01%にも満たないでしょう。さらに、その中で新規事業の戦略構築に携わった人材となると千人どころか１万人に1人というレベルです。

新規事業の立ち上げの旗を掲げるトップも、指導すべき事業部長も未経験で、現場に丸投げというケースも珍しくありません。パソコンをたたけばそれらしいマニュアルや体裁のよいフレームワークが目につき、これ幸いと企画を進めるも頓挫するという事例は枚挙にいとまがありません。成功であれ失敗であれ、1度や2度の経験など役に立たぬばかりか、かえって足かせになることすらあります。なぜなら、かつての成功事例を踏襲しても再び上手く行くとは限らないのが新規事業だからです。体系化することなどできないし、むしろ体系化されたマニュアルなどあっても使い物になりません。使い慣れないフレームワークに取り組んだところで、空虚な穴埋め作業となること請け合いです。目的は体裁のよい企画書ではなく、事業の成功です。

必要なことは、新規事業を成功に導くための正しい知識とプロセス。各プロセスにおける目的や考え方を理解することです。このプロセスは、業種・業態、事業規模を問わず共通です。1度理解して、実践を繰り返すことで、新規事業を創出し、成功に導くスキルが身につきます。組織の立ち上げから事業創出プロセス、事業設計、リスク管理までの正しい手順と考え方を分かりやすくお伝えします。専門知識は不要です。知識提供ではなく、実際に新規事業を立ち上げて戴くことが目的です。現場で日々新規事業と向き合っている方にこそお勧めします。

実際の手順に沿って進めて行くので、初めて新規事業に臨む方でも全体の道筋を理解した上で、今やるべき具体的な内容が明確化します。実行する上で、社内外における固有の課題や疑問点あれば、受講特典として提供する個別相談により解決のヒントが見出せます。毎回、新規事業誕生の契機となっている実践型セミナーです。初めて新規事業に取り組む方から既に手掛けている方まで、新規事業に携わる全てのビジネスパーソンにお勧めします。

＝ *受講特典* ＝

受講特典として、希望者全員に個別コンサルティング（20 万円相当）を無料で実施します。
セミナーで解説したプロセスや思考法を、自社でいかに活かすかが明確化する、成功事例続出の人気セッションです。ぜひ、ご活用ください。

■新規事業のタネをお探しの方は、採るべき行動が明確化します
■事業計画を策定している方は、成功確率を高めることができます
■既にスタートした新規事業では、意思決定を迅速化します
■停滞している新規事業は、今後の指標となる再評価基準を明確化します

1. 成功に導く正しい知識と思考法
- 新規事業の最新動向
- 新規事業に対する誤解
- 新規事業の成否はスタート前に決まる？！
- 成功確率 80%の新規事業とは？
- 成否判断の基準となる 10 の要素
- 成功に導く 3 つの戦略
- 忘れてはならない、たった一つのこと

2. 実践型組織のつくり方
- 新規事業に必要な組織
- 2 人のキーパーソンと求められる資質
- 新規事業を育む企業風土
- 新規事業創出の組織モデル
- 陥りやすい 3 つの落とし穴

3. 事業アイデアの創出と価値創造の発想法
- 成功のカギはビジネスモデル
- ビジネスアイデア創出の出発点
- アイデアを磨くシンプル且つ効果的な手順
- いかに価値を創造するか
- 価値を高める 4 つの発想法
- さらに価値を高めるひと工夫
- 誰が価格を決めるのか

4. 事業の定義とビジネスモデルの構築
- 事業の定義
- ビジネスアイデアとビジネスモデル
- 顧客の購買プロセスと影響要因
- モノと情報の流れ

5. リスク管理型事業計画のつくり方
- リーンスタートアップの考え方
- 押さえておくべき 7 つの要素
- 事業計画のベースとなる戦略的データ活用法

6. 成功への羅針盤となる事業戦略
- 事業戦略の根幹はコンセプト
- 戦略の要は一貫性
- 事業計画の要となる 3 つのポイント
- 忘れてはならない、いくつかの留意点
- 事業計画から実行計画へ
- 新規事業は経営そのもの
- 贈る言葉

7. 忘れてはならない、いくつかの留意点
- ポイントのまとめと補足

8. 質疑応答／名刺交換

ＰＲＯＦＩＬＥ　新井　一聡（あらい　たかあき）氏

大学卒業後、商社にて新規事業開発を担当。企画から立ち上げに至る工程を実践で学ぶ。メーカーや流通業などにおいて新規事業を主導した後、コンサルタントとして独立。新規事業の立ち上げ支援を中心に、事業戦略の構築や中小企業の事業再生などに貢献。40 年にわたり取り扱ってきた事業は自動車、化学品、医療機器、スポーツ関連、ジュエリー、アパレル、機械、IT、金融、インフラ系など多方面に及ぶ。手掛けた新規事業案件は 300 を超え、その成功率は 80%以上。企業サイドの視点に立った、市場・顧客分析に基づいた実践的な戦略構築により数多くの成果を収め、上場企業から中小ベンチャー企業に至るまで、顧客企業の経営者から絶大な信頼を寄せられている。東京商工会議所会員。
著書:『新規事業の成否はスタート前に決まっている』(Amazon ランキング： 新規ビジネス企業部門 1 位、マーケティング・セールス部門 3 位)

●受　講　料　各受講方法 1名につき **34，100円**（税込）
同一のお申込フォームよりお申込の場合、2人目以降 **27，500円**(税込)
※会場又はライブ配信受講者様で、アーカイブ配信もご希望の場合は追加料金**11，000円**（税込）で承ります。

●お申込方法　二次元バーコード、又は FAX にてお申し込み下さい。
折り返し受講証、請求書、会場地図（会場受講のみ）をメール（PDF）にてお送りいたします。
お申込み後、3営業日以内にお手元に届かない場合は必ずご一報下さい。
（セミナー会場にて受講される方は受講証画面を提示、もしくはプリントアウトしてご持参ください）
※お客様のご都合でキャンセルされる場合は、**「開催1週間前まで」**にお申し出下さい。
その後のキャンセルは、お申し受けできませんのでご了承下さい。

●お支払方法　請求書を発行いたしますので、開催日までに銀行振込でお願いします。（遅れる場合はご相談下さい）

事前に、セミナー講師へのご期待、ご要望、ご質問をお受けしております。
可能な限り講義に盛り込んでいただきますので、お申し込み後、弊社からご連絡するメールにご返信ください。

■ライブ配信について
＜1＞Zoom にてライブ配信致します。
＜2＞お申込時にご登録いただいたメールアドレスへ視聴用 URL と ID・PASS を開催前日までにお送り致しますので、
開催日時に Zoom へご参加ください。

■アーカイブ配信について
＜1＞開催日より3～5営業日後を目安に Vimeo にて配信致します。
＜2＞お申込時にご登録いただいたメールアドレスへ収録動画配信のご用意ができ次第、視聴用 URL をお送り致します。
＜3＞動画は配信日より2週間、何度でもご都合の良い時間にご視聴頂けます。

1月13日（水）　「新規事業のトリセツ 2027」　申込日　月　日			
貴 社 名			
所 在 地	〒　　○印をお付けください（ご自宅 ・ お勤め先）		
いずれかの□に必ず✔をお入れ下さい。（アーカイブ配信の追加受講をご希望の場合は、2つ☑をお入れ下さい。）			
□ 会場受講	□ ライブ配信		□ アーカイブ配信
氏 名（フリカナ）		所属部署・役職	
ＴＥＬ	（　　）　－	ＦＡＸ	（　　）　－
E－mail	ブロック体でのご記入をお願いいたします。		

※複数名様お申込の場合は下記にご記入をお願いいたします			
いずれかの□に必ず✔をお入れ下さい。（アーカイブ配信の追加受講をご希望の場合は、2つ☑をお入れ下さい。）			
□ 会場受講	□ ライブ配信		□ アーカイブ配信
氏 名（フリカナ）		所属部署・役職	
ＴＥＬ	（　　）　－	ＦＡＸ	（　　）　－
E－mail	ブロック体でのご記入をお願いいたします。		

※「受講証」等の送付先が上記と異なる場合は下記にご記入下さい。

通信欄	

詳細・お申込はこちら↓

■主催（お申込み・お問い合せ先）株式会社 新社会システム総合研究所
お申込み受付 FAX ０３－５５３２－８８５１
〒105-0003　東京都港区西新橋2－6－2　ザイマックス西新橋ビル4階
Tel:03-5532-8850／E-mail:info@ssk21.co.jp／URL:https://www.ssk21.co.jp

※配信停止、宛先変更、個人情報の苦情及び相談・開示は上記までご連絡下さい。　２７０２５－Ｍ