

## 【実務直結のワークショップ】

## 全2回 マーケティング戦略構築講座

～ゴディバのケースを使ってマーケティング戦略を考える・作る・伝える～

— 講師 — 株式会社シナプス コンサルタント 河北 陽介 氏

日 時 【第1回】2025年11月12日（水） 午後2時～5時  
【第2回】2025年11月20日（木） 午後2時～5時  
受講方法 ライブ配信／アーカイブ配信（2週間、何度でもご視聴可）

## 〔受講上の注意点〕

※本セミナーのライブ配信はZoomミーティングを使用いたします。  
※アーカイブ配信には、ライブ配信時の受講者の音声・映像が映り込む場合があります。  
※本セミナーでは「ライブ配信」「アーカイブ配信」のいずれかをお選びいただけます。  
ただし、本セミナーはワークやディスカッションを多数予定しておりますので、最大限の学習効果を得るためには ライブ配信での参加を推奨いたします。

## 〔重点講義内容〕

マーケティングの「知識を学ぶ」段階から、「戦略をつくる」段階に入りたい方へ  
— ケーススタディを通じて、学んで終わらない、戦略を描く体験を積みましょう —

## ■本講座のポイント

- ①マーケティング理論を「机上の学問」から、「実践の武器」に変える  
本ワークショップでは、実際のケース演習を通じて、自ら戦略を構築する力を磨きます。
- ②参加者と議論しながら、マーケティング思考に磨きかける  
このワークショップでは、実際の事例を題材に戦略を構築し、仲間と議論しながら思考力を磨く体験ができます。
- ③フィードバックによる成長  
講師や参加者からの質問やフィードバックを受けることで、実際の戦略立案会議を体感できます。

## ■本講座で得られること

- ・ケース演習を通じて、自ら考えてマーケティング戦略を組み立てるスキル
- ・他の参加者とのディスカッションを通じて、自分では気づけなかった新しい視点や発想に触れられる
- ・講師や他の参加者からのフィードバックを受け、自分のアイデアを客観的に見直し、さらにブラッシュアップできる
- ・異なるバックグラウンドを持つ参加者と協力し、合意形成を通じて成果物をまとめ上げる経験

市場環境がめまぐるしく変化する今、マーケティング戦略の重要性はこれまで以上に高まっています。しかし、多くの方が理論を「知識として学ぶ」機会はあるものの、自ら考え、議論し、戦略を構築する体験を得る機会は限られています。

本講座では、マーケティングを学びたい方や、知識を実践に変えたい方に向けて、ケーススタディを通じた戦略構築とディスカッションの実践の場を提供します。

※各回の講座は、それぞれ独立した講座となりますので、単独での受講も可能です。

## 第1回 ケース演習を通じて、環境分析～戦略目標の導出を行う

11月12日（水）

- |              |                              |
|--------------|------------------------------|
| 1. マーケティングとは | 4.【演習】ゴディバの戦略目標導出            |
| 2. ニーズとウォンツ  | 5. セグメンテーション、ターゲティング、ポジショニング |
| 3. 環境分析の流れ   | 6. 質疑応答                      |

## 第2回 ケース演習を通じて、基本戦略と具体的施策を考える

11月20日（木）

- |                        |                  |
|------------------------|------------------|
| 1. 【演習】ゴディバの基本戦略・4P 施策 | 5. コミュニケーション戦略   |
| 2. 製品戦略                | 6. 【演習】ゴディバの未来戦略 |
| 3. 価格戦略                | 7. 質疑応答          |
| 4. 流通戦略                |                  |

# PROFILE 河北 陽介(かわきた ようすけ)氏

大学卒業後、日系のスポーツメーカーに入社。アパレルの MD・企画を中心に、開発や品質管理など、モノづくりの全般に関わる。使用者のニーズとブランドの体現を重視し、野球や陸上を始めとした各スポーツのアパレル企画を行ってきた。各スポーツでは日本の代表ウェアやプロアスリートが着用する専門性の高いアイテム制作にも携わり、選手に寄り添うことで、使用者の声を体現するモノづくりを行ってきた。また、業務と並行して労働組合の役員を兼務。筋道を立て論理展開とタフな交渉力で、組合員の代表として会社との労使交渉を担ってきた。その後、外資系のアウトドアメーカーに転職。スポーツアパレルのMD担当として、登山用途からタウン用途まで、幅広くアイテムを担当。

【登壇実績】マーケティング講座・プレゼンテーション講座・ミーティングファシリテーション講座・仮説構築力講座

【コンサルティング実績】PC メーカー・マーケティング戦略立案コンサルティング・総合商社エネルギー部門・経営戦略立案コンサルティング

- 受講料 **【各回】** 各受講方法 1名につき **33,880円(税込)**  
同一のお申込フォームよりお申込の場合、2人目以降 **27,500円(税込)**  
**【特別価格 全2回一括申込の場合】** 1名につき **55,000円(税込)**  
※ライブ配信受講者様で、**【同一開催日】**のアーカイブ配信もご希望の場合は追加料金**11,000円(税込)**で承ります。
- お申込方法 二次元バーコード、又は FAX にてお申し込み下さい。  
折り返し受講証、請求書をメール(PDF)にてお送りいたします。  
お申込み後、3営業日以内にお手元に届かない場合は必ずご一報下さい。  
※お客様のご都合でキャンセルされる場合は、「**開催1週間前まで**」にお申し出下さい。  
その後のキャンセルは、お申し受けできませんのでご了承下さい。
- お支払方法 請求書を発行いたしますので、開催日までに銀行振込でお願いします。(遅れる場合はご相談下さい)

事前に、セミナー講師へのご期待、ご要望、ご質問をお受けしております。  
可能な限り講義に盛り込んでいただきますので、お申し込み後、弊社からご連絡するメールにご返信ください。

## ■ライブ配信について

- <1>Zoom にてライブ配信致します。
- <2>お申込時にご登録いただいたメールアドレスへ視聴用 URL と ID・PASS を開催前日までにお送り致しますので、開催日時に Zoom へご参加ください。

## ■アーカイブ配信について

- <1>開催日より3～5営業日後を目安に Vimeo にて配信致します。
- <2>お申込時にご登録いただいたメールアドレスへ収録動画配信のご用意ができ次第、視聴用 URL をお送り致します。
- <3>動画は配信日より2週間、何度でもご都合の良い時間にご視聴頂けます。

## 「マーケティング戦略構築講座」

申込日 月 日

|     |                         |  |  |
|-----|-------------------------|--|--|
| 貴社名 |                         |  |  |
| 所在地 | 〒 ○印をお付けください (ご自宅・お勤め先) |  |  |

いずれかの口に必ず✓をお入れ下さい。(アーカイブ配信の追加受講をご希望の場合は、2つ☑をお入れ下さい。)

11月12日(水) 第1回 ☐ ライブ配信 ☐ アーカイブ配信

11月20日(木) 第2回 ☐ ライブ配信 ☐ アーカイブ配信

|             |                      |     |       |
|-------------|----------------------|-----|-------|
| フリカ'ナ<br>氏名 | 所属部署・役職              |     |       |
| TEL         | ( ) -                | FAX | ( ) - |
| E-mail      | ブロック体でのご記入をお願いいたします。 |     |       |

※複数名様お申込の場合は下記にご記入をお願いいたします

いずれかの口に必ず✓をお入れ下さい。(アーカイブ配信の追加受講をご希望の場合は、2つ☑をお入れ下さい。)

11月12日(水) 第1回 ☐ ライブ配信 ☐ アーカイブ配信

11月20日(木) 第2回 ☐ ライブ配信 ☐ アーカイブ配信

|             |                      |     |       |
|-------------|----------------------|-----|-------|
| フリカ'ナ<br>氏名 | 所属部署・役職              |     |       |
| TEL         | ( ) -                | FAX | ( ) - |
| E-mail      | ブロック体でのご記入をお願いいたします。 |     |       |

※「受講証」等の送付先が上記と異なる場合は下記にご記入下さい。

|     |  |
|-----|--|
| 通信欄 |  |
|-----|--|

詳細・お申込はこちら↓

■主催(お申込み・お問い合わせ先) 株式会社 新社会システム総合研究所

お申込み受付 FAX 03-5532-8851

〒105-0003 東京都港区西新橋2-6-2 ザイマックス西新橋ビル4階

Tel:03-5532-8850/E-mail:info@ssk21.co.jp/URL:https://www.ssk21.co.jp

※配信停止、宛先変更、個人情報の苦情及び相談・開示は上記までご連絡下さい。

25563-M

