

【成果を出す人がやっている“聞き方・話し方”とは？】

顧客・上司・部下と信頼関係を築く会話術

～横綱や親方との対話から生まれた「金星コミュニケーション」で、営業・会議・1on1が変わる～

— 講師 — 株式会社ちゃんこえ 代表取締役 田中 知子 氏

日 時 2025 年 8 月 7 日 (木) 午前 10 時～12 時
受講方法 会場受講／ライブ配信／アーカイブ配信 (2 週間、何度でもご視聴可)
会 場 SSK セミナールーム 東京都港区西新橋2-6-2 ザイマックス西新橋ビル4F

〔重点講義内容〕

男だらけの大相撲の取材現場で学んだ独自の「相手の懐に入り、信頼関係を作る対話術・傾聴術」を「誰でもビジネスシーンで使えるノウハウ」にまとめた講座です。大相撲の知識がなくてもまったく問題ありません。

取材相手は横綱や親方といった口数の少ないプロたち。そんな男だらけの相撲界の現場取材で得たノウハウとは？空気の読み方・作り方、どんな人が相手でも自分らしく振る舞えるマインドセット、初対面の相手と信頼関係を築くコミュニケーション術等、相撲界の裏側を取材したからこそその独自のエピソードを交えながら、すぐに使えて成果が出る実践スキルをお届けします。

さらに、営業やアナウンサーの経験を活かした「声の出し方」や「言葉選びのコツ」もあわせて紹介。話し方に自信のない方でも、相手に伝わりやすくなる方法を具体的に学べます。

信頼関係が成果を左右する今、「金星コミュニケーション」を通じて、あなたも“どすこいマインド”を作りましょう！

1. 自分と他人を「声」から知る

- (1) 声からわかる情報の多さを知る
- (2) 声診断ワークで自分の強み・印象を可視化する

2. 初対面でも距離が縮まる信頼関係の築き方

- (1) 相手の気持ちを引き上げる“第一声”のコツ
- (2) 相手と信頼関係を作る褒め方のコツ
- (3) 相手が質問したくなる！印象づける自己紹介のコツ
- (4) 1 分間自己紹介 演習
- (5) 苦手な相手を克服！究極のマインドセット方法

3. 相手が心を開く伝え方・聞き方

- (1) 相手に伝わる言葉とは(ふわふわ言葉とちくちく言葉)
- (2) 言葉を“置き換える”ことで伝わり方が変わるワーク
- (3) 相手が答えやすくなる質問の仕方・聞き方
- (4) 相手の本音を引き出すあいづちや一言リアクション

4. 相撲界から学ぶどすこいチームマネジメント

- (1) 相撲部屋は会社の組織と同じ？相撲部屋の経営と収入
- (2) 親方と弟子の関係から学ぶ信頼関係の育み方
- (3) 伝統を大切にしながら新しいことに挑戦する相撲部屋の取り組み
- (4) 目の前のことに全集中できる集中力の高め方(横綱の言葉から)

5. 相手に伝わる声と言葉の届け方

- (1) 印象を変える発声・笑顔・表情筋ワーク
- (2) 声のトーン・間・話し方で柔らかさを演出する
- (3) 通る声になる！滑舌練習

6. 質疑応答／名刺交換

PROFILE 田中 知子(たなか ともこ)氏

青森県八戸市出身。大相撲愛好家アナウンサー。リクルートの販売代理店から31歳でNHKキャスターに転身した異色の経歴。営業時代は池袋で1万件以上の飛び込み営業を経験し、初対面で好かれる“マインドセット”と“コミュニケーション術”をゼロから叩き上げ、新規獲得数トップの常連となる。その後未経験からアナウンサーに転身し、NHK青森の「夕方の顔」として定着。のちにNHK全国「ニュースシブ5時」では大相撲特集「シブ5時相撲部」を立ち上げ、ファン視線を大切にしたい企画で力士の素顔を引き出した。「力士のあんな笑顔、みたことがない!」と新たな相撲ファンを増やし人気コーナーに育てた。現在は、稀有なキャリア経験と独特の取材現場で培った口下手な人とのコミュニケーション術(=金星コミュニケーション)を伝える講演活動をしている。特に信頼関係を築く会話術を「金星メソッド」と名づけすぐに実践できるテクニックと好評。

- 受講料 各受講方法 1名につき 33,660円(税込)
同一のお申込フォームよりお申込の場合、2人目以降 27,500円(税込)
※会場又はライブ配信受講者様で、アーカイブ配信もご希望の場合は追加料金11,000円(税込)で承ります。
- お申込方法 二次元バーコード、又はFAXにてお申し込み下さい。
折り返し受講証、請求書、会場地図(会場受講のみ)をメール(PDF)にてお送りいたします。
お申込み後、3営業日以内にお手元に届かない場合は必ずご一報下さい。
(セミナー会場にて受講される方は受講証画面を提示、もしくはプリントアウトしてご持参ください)
※お客様のご都合でキャンセルされる場合は、「開催1週間前まで」にお申し出下さい。
その後のキャンセルは、お申し受けできませんのでご了承下さい。
- お支払方法 請求書を発行いたしますので、開催日までに銀行振込でお願いします。(遅れる場合はご相談下さい)

事前に、セミナー講師へのご期待、ご要望、ご質問をお受けしております。
可能な限り講義に盛り込んでいただきますので、お申し込み後、弊社からご連絡するメールにご返信ください。

■ライブ配信について

- <1>Zoomにてライブ配信致します。
- <2>お申込時にご登録いただいたメールアドレスへ視聴用URLとID・PASSを開催前日までにお送り致しますので、開催日時にZoomへご参加ください。

■アーカイブ配信について

- <1>開催日より3～5営業日後を目安にVimeoにて配信致します。
- <2>お申込時にご登録いただいたメールアドレスへ収録動画配信のご用意ができ次第、視聴用URLをお送り致します。
- <3>動画は配信日より2週間、何度でもご都合の良い時間にご視聴頂けます。

8月7日(木)		「顧客・上司・部下と信頼関係を築く会話術」		申込日	月	日
貴社名						
所在地	〒 ○印をお付けください(ご自宅・お勤め先)					
いずれかの□に必ず✓をお入れ下さい。(アーカイブ配信の追加受講をご希望の場合は、2つ✓をお入れ下さい。)						
☐ 会場受講		☐ ライブ配信		☐ アーカイブ配信		
フリカ'ナ 氏名			所属部署・役職			
TEL	()	—	FAX	()	—	
E-mail	ブロック体でのご記入をお願いいたします。					

※「受講証」等の送付先が上記と異なる場合は下記にご記入下さい。

通信欄	
-----	----------------------

●E-mailアドレス登録受付&ご紹介キャンペーン実施中[Amazonギフト券(500円)を進呈いたします]

- ☐ セミナーへのお申込みではなく、メール配信登録のみの方は左記へ✓を入れて下さい。
※携帯アドレス、フリーメールアドレスは登録対象外となっております。
※メール配信登録をご希望の方をご紹介下さい!ご紹介いただいた方にはAmazonギフト券(500円)を進呈させていただきます。
※上記お申込フォームに、ご登録情報(貴社名・所在地・氏名・所属部署・役職・メールアドレス)をご記入下さい。

詳細・お申込はこちら↓ ■主催(お申込み・お問い合わせ先) 株式会社 新社会システム総合研究所

お申込み受付 FAX 03-5532-8851



〒105-0003 東京都港区西新橋2-6-2 ザイマックス西新橋ビル4階
Tel:03-5532-8850/E-mail:info@ssk21.co.jp/URL:https://www.ssk21.co.jp
※配信停止、宛先変更、個人情報の苦情及び相談・開示は上記までご連絡下さい。

25346-M